



Ref. No.: SIL/CHD/2024-25/10022025
Date: February 10, 2025

To,

The Manager
Listing Department
BSE Limited (BSE)
Corporate Relation Department
Phiroze Jeejeebhoy Towers, 25th Floor
Dalal Street, Mumbai – 400001

The Manager
Listing Department
National Stock Exchange of India Ltd (NSE)
Exchange Plaza, C-1 Block G, Bandra Kurla
Complex, Bandra, Mumbai – 400051

BSE Scrip Code: 526951

Trading Symbol : STYLAMIND

Subject: Newspaper Advertisement –Financial Results

Dear Sir/Madam,

Pursuant to Regulation 47(3) of the Securities and Exchange Board of India (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015, please note that the Extract of Unaudited Financial Results of the Company for the Third Quarter (Q3) and Nine Months ended December 31, 2024 were published in Business Standard (English & Hindi).

Further, the above information is also available on the Company's website at www.stylam.com under the head of investors.

You are requested to kindly take the aforesaid information on record.

Thanking you,
Yours sincerely,

For **Stylam Industries Limited**

Dhiraj Kheriwal
Company Secretary & Compliance Officer
Encl:- A/a

Stylam Industries Limited

Regd. Office: SCO 14, Sector 7C, Madhya Marg, Chandigarh (INDIA)-160019, **T:**+91-172-5021555/5021666, **F:** +91-172-5021495
Works I: Plot No. 192-193, Industrial Area Phase-1, Panchkula (Haryana) INDIA - 134109, **T:**+91-172-2563907/2565387
Works II: Village Manak Tabra towards Raipur Rani, Mattewala Chowk, Distt. Panchkula (Haryana)
W: www.stylam.com, **CIN:** L20211CHI 991PLC0I 1732 (Govt. of India recognised Star Export House)

संक्षेप में

वाबाग को सऊदी अरब सेमिला बड़ा ऑर्डर

चेन्नई के शुद्ध जल प्रौद्योगिकी क्षेत्र के अग्रणी बहुराष्ट्रीय समूह वीए टेक वाबाग ने अल हेर एचआरमेन्टल सर्विसेज कंपनी से पश्चिम एशिया में 37.1 करोड़ डॉलर (3,251 करोड़ रुपये) का बड़ा कन्सॉल्टिंग ऑर्डर हासिल किया है। यह ऑर्डर सऊदी अरब के अदिक शहर में आउटप्लॉट डिलिवरी (सीवेज निष्कासी) की सुविधाओं के कनेक्शन समेत प्रतिदिन 20 करोड़ लीटर के स्वच्छ सीवेज उपचार संयंत्र (आइएसटीपी) की इंजीनियरिंग, खरीद और निर्माण (ईपीसी) के लिए है। यह संयंत्र मिवाहोना कंपनी (लीड), मारफिक और एनबी बेसिन्स एएस के कन्सॉल्टिंग द्वारा उसकी ग्राहक सऊदी वॉटर वार्डनशिप कंपनी (एसडब्ल्यूपीसी) के लिए विकसित किया जा रहा है। एसडब्ल्यूपीसी जल और अपशिष्ट जल परियोजनाओं की प्रमुख एजेंसी है। वाबाग ने इस साल की शुरुआत में सऊदी अरब के रास तगर फाइनरी कॉम्प्लेक्स में प्रतिदिन दो करोड़ लीटर औद्योगिक अपशिष्ट जल उपचार संयंत्र (आइडब्ल्यू डब्ल्यूटीपी) का ईपीसी ऑर्डर हासिल किया है।

कई परियोजनाएं शुरू करेगी प्रेस्टीज एस्टेट्स

प्रेस्टीज एस्टेट्स प्रोजेक्ट्स मजबूत उपभोक्ता मांग पूरी करने के लिए प्रमुख शहरों में चालू तिमाही में 30,000 करोड़ रुपये की आपसी परियोजनाएं पेश करने की योजना बना रही है। वाबाग रियल्टी के साथ कंपनी की चर्चा के अनुसार, बैंगलूर स्थित प्रेस्टीज एस्टेट्स के कार्यकारी निदेशक जायद नोमान ने कहा कि कंपनी चालू तिमाही में कुल 30,000 करोड़ रुपये की परियोजनाएं पेश करेगी। उन्होंने कहा, 'हम यह बात पूरे विश्वास के साथ कह रहे हैं क्योंकि हमारे अधिकता परियोजनाएं रियल एस्टेट निगमों में प्राथमिकता के लिए 'लॉन्ग-टर्म' हो चुकी हैं और अगले कुछ हफ्तों में पेश की जाएंगी।' भाषा

रतन टाटा एंडोमेंट ट्रस्ट को जाएगी सीएसआर की रकम

देव चर्ची मुंबई, 9 फरवरी

टाटा समूह की होल्डिंग कंपनी टाटा संस अपनी कॉर्पोरेट सामाजिक दायित्व (सीएसआर) की पूरी निधि रतन टाटा एंडोमेंट ट्रस्ट और रतन टाटा एंडोमेंट फाउंडेशन को देने की योजना को अंतिम रूप दे रही है। ये दोनों ट्रस्ट इस रकम से सामाजिक क्षेत्र की परियोजनाओं को मदद करेंगे।



कॉर्पोरेट सामाजिक दायित्व की पूरी निधि रतन टाटा एंडोमेंट ट्रस्ट और रतन टाटा एंडोमेंट फाउंडेशन को देने की योजना को अंतिम रूप दे रही है टाटा संस

अध्यक्ष का पद संभाला। टाटा ट्रस्ट निगमों में एक ही व्यक्ति के ट्रस्ट के अध्यक्ष के साथ-साथ टाटा संस के अध्यक्ष पद पर रहने का प्रथमचरण है। इस संबंध में जानकारी के लिए टाटा संस और टाटा संस को भेजे गए ईमेल का कैंजिज अंतिम चरण में है और चर्चा इस बात पर केंद्रित है कि अन्य टाटा ट्रस्टों की तर्ज पर सामाजिक क्षेत्र की परियोजनाओं को कैसे आगे बढ़ाया जाए। अभी टाटा ट्रस्ट (जिसकी टाटा संस में 66 फीसदी हिस्सेदारी है) अपनी परियोजनाओं को टाटा संस की लाभांश आय से वित्तपोषित करता है। चूंकि टाटा टाटा एंडोमेंट फाउंडेशन नई संस्था है। इसलिए टाटा संस से सीएसआर निधि लगातार मिलने से उसे नई परियोजनाएं शुरू करने में मदद मिलेगी। टाटा ट्रस्ट्स को इस साल भारी-

भरकम लाभांश मिलने की उम्मीद है क्योंकि टाटा समूह की गैर-संबंधित होल्डिंग कंपनी टाटा संस को भारत की सबसे बड़ी सॉफ्टवेयर निर्यातक कंपनी टाटा कंसल्टेंसी सर्विसेज (टीसीएस) से चालू ट्रस्ट वर्ष के पहले दो महीनों में 24,931 करोड़ रुपये का अडवा-खासा लाभांश मिला है। टीसीएस ने हिंसबर तिमाही के लिए 10 रुपये प्रति शेयर के अंतरिम लाभांश के अलावा 66 रुपये प्रति शेयर के विशेष लाभांश की घोषणा की थी। इससे पहले उसने पहली दो तिमाहियों में हर शेयर पर 10 रुपये का अंतरिम लाभांश घोषित किया था। टाटा संस की ओर से अपने शेयरधारकों को लाभांश की घोषणा चालू वित्त वर्ष की समाप्ति के बाद की जाएगी। इसके अलावा अगर चालू वित्त वर्ष में टाटा संस अधिक होता है तो मुनाफा का दो फीसदी सीएसआर परियोजनाओं के लिए खर्चा जाएगा। इस बीच उम्मीद है कि रतन टाटा वसीयत के निष्पादक दिवंगत रतन टाटा की वसीयत की जांच के लिए अगले सप्ताह बंबई उच्च न्यायालय का रुख करेंगे। वसीयत के अनुसार टाटा ने अपनी संपति का लगभग एक-तिहाई हिस्सा अपने लंबे समय के दोस्त और विवाहसंगत मोहिनी मोहन दास के लिए छोड़ा है। जबकि बाकी हिस्सा उनकी सौतेली बहन की रिया गया है। वसीयत के निष्पादक किसी भी विवाद से बचने के लिए मध्यस्थ के रूप में भारत के पूर्व मुख्य न्यायाधीश एस बोबडे से बातचीत कर रहे हैं।

अमेरिका, जापान के खेतों में दौड़ेंगे महिंद्रा के ट्रैक्टर

सोहिनी दास मुंबई, 9 फरवरी



देश में 44.2 प्रतिशत बाजार हिस्सेदारी रखने वाली प्रमुख ट्रैक्टर कंपनी महिंद्रा एंड महिंद्रा (एमएंडएम) की अमेरिका और जापान पर नजर है। कंपनी यहां अपनी बिक्री में सुधार चाह रही है।

विदेशी बाजार में बढ़ेगी हिस्सेदारी

कंपनी ने कहा कि अमेरिकी ट्रैक्टर बाजार पिछली 12 से 13 तिमाहियों से गिरावट की चपेट में है। नतीजतन, बाजार का आकार दो साल पहले की तुलना में लगभग 10 प्रतिशत कम रह गया है। कंपनी ने कहा, 'इस श्रेणी में खासी गिरावट आई है। हमें इस श्रेणी में जनवरी से कुछ तेजी दिखने दे रहे हैं, क्योंकि अलग राजनीतिक माहौल (राष्ट्रपति चुनाव के बाद) स्पष्ट हो गया है।' एमएंडएम 100 हॉर्सपावर (एचपी) से कम वाली श्रेणी में काम कर रही है। साल 2022 की यूएसए में कुल 50 से अधिक कंपनियों में बताया गया था कि 50 से 500 एकड़ वाले खेतों में साल 2017 के स्तर की तुलना में 7 प्रतिशत तक की गिरावट आई। 40 से 100 एचपी वाले ट्रैक्टरों की बिक्री में भी खासी गिरावट आई। ऐंसाइकल रूप में देखें तो सभी खेतों में से 7.2 प्रतिशत में 40 से 100 एचपी वाली श्रेणी के ट्रैक्टर खरीदे गए। साल 2024 में इस श्रेणी में करीब 58,653 ट्रैक्टर बेचे जाने का अनुमान है।

एमएंडएम के कार्यकारी निदेशक और मुख्य कार्याधिकारी (वाहन और कृषि क्षेत्र) राजेश जेजुरिकर ने कहा कि अमेरिका और समीक्षा कर रहे हैं क्योंकि फंड की ब्याज दरों का असर सामने आना बाकी है। उन्होंने कहा, 'पिछले वर्ष साल अनिश्चितता बनी रही थी कि ब्याज दरों का क्या होगा। यह श्रेणी वहां ब्याज दरों के प्रति काफी संवेदनशील है और चूंकि पिछले कुछ साल के दौरान अमेरिका में ब्याज दरें बढ़ गई थीं और ऐसी उम्मीदें थीं कि वे नीचे आने लगेंगी, इसलिए हमें यह समझने की जरूरत है कि वे किस स्तर पर से नीचे आती हैं [निश्चित रूप से ये नीचे आएंगे]।' उन्होंने कहा कि कंपनी की अमेरिका में नयादर होजरोट्टी है और वह 21 से 40 एचपी की श्रेणी में ओजो उतारने की तैयारी में है जो अलग-

आईटी क्षेत्र में 3-6 % रहेगी वेतन वृद्धि!

शिवाजी शिंदे और अभीक दास मुंबई/बैंगलूर, 9 फरवरी

भारत के आईटी सेवा क्षेत्र में एक बार फिर नौकरियां छोड़ने की दर में उछाल नजर आ रही है। यह ऐसे समय में है जब शोध कंपनियों ने वित्त वर्ष 25 की तीसरी तिमाही (अक्टूबर-दिसंबर) के अपने नतीजों में कुल कारोबार की अधिक दर दर्ज की है। हालांकि उद्योग के विशेषज्ञ इस बात पर जोर देते हैं कि यह मांस-संचालित बाजार की ओर बढ़ने का संकेत नहीं है। हालांकि, वित्त वर्ष 26 में अंशजाल (कर्मचारियों की वेतन वृद्धि) 3 से 6 प्रतिशत के मामूली दरों में रहने की उम्मीद है। कर्मचारियों के नियुक्ति क्षेत्र

विशेषज्ञता कंपनी एकसपेनो के सह-संस्थापक कमल करंत ने कहा, 'अधिक वृद्धि दरें राजस्व की उसाहजनक तत्परता का संकेत हैं। राजस्व के प्रदर्शन और सुधार के परिणाम के भी मजबूत राह में संभावित वेतन वृद्धि की सीमा 3 प्रतिशत से 6 प्रतिशत के माध्य दायरे में है।' हालांकि वेतन प्रदर्शन के बले कुछ कर्मचारियों को असाधारण वेतन वृद्धि मिल सकती है। करंत ने बताया कि अधिकता कर्मचारियों को महंगाई के समायोजन के अरूप 'अंसेत वेतन वृद्धि' के लिए तैयार रहना चाहिए। हाल के दिनों में अनिश्चितता और एकसपेनो और इस कारण मांग पर खाल के चलते कई कंपनियों वेतन वृद्धि के परंपरिक चक्र से दूर जा रही हैं।

... रफ्तार पकड़ रही कार बिक्री

पृष्ठ 1 का शेष

गर्ग का मानना है कि ग्रामीण और शहरी बाजारों के बीच की खाई संकुचित हो रही है। पैदावार बढ़ने, न्यूनतम समर्थन मूल्य में इजाफा और किसान क्रेडिट कार्ड आदि के जारी होने की बिक्री में ग्रामीण बाजारों के योगदान में सुधार आगे भी जारी रहेगा। 'सकसे अलावा सड़क बुनियादी ढांचे में लगातार सुधार हो रहा है जिससे ग्रामीण मांग बढ़ रही है। कथित 'ग्रामीण' और 'शहरी' के बीच का अंतर कम हो रहा है और ग्रामीण ग्रहण की प्रथमवित्तार्थ नजो से बदल रही है। महिंद्रा एंड महिंद्रा के कार्यकारी निदेशक और सीओ (वाहन एवं

कृषि क्षेत्र) राजेश जेजुरिकर ने कहा, 'कंपनी को ग्रामीण बाजारों में मजबूत सुधार दिखा है। साथ ही शहरी मांग भी बेहतर मजबूत है।'

उन्होंने कहा, 'हमारे लिए शहरी और ग्रामीण बाजारों में वृद्धि एकसमान रही है। कुछ कमियां की विक्री ग्रामीण बाजारों में शहरी इलाकों से ब्याज बढ़े मगर हमारे लिए शहरी और ग्रामीण बाजारों में वृद्धि समान रूप से रही है।' जेजुरिकर ने कहा, 'यह निश्चित रूप से हमारे विभिन्न तरह के वाहनों की वजह से है। कंपनी के पास 30 दिनों के जरूरत के लिए अनाविक वाहनों का स्टॉक है, जो हमारे मानक के अनुसार है।' वाहन विभिन्नताओं को उम्मीद है कि बजट में आकरक में रियायत मिले और भारतीय रिजर्व बैंक द्वारा

ब्याज दर में कटौती करने से 10 लाख से 25 लाख रुपये कीमत वाली कारों की मांग बढ़ेगी।

वित्त वर्ष 2025 की तीसरी तिमाही के नतीजों के बाद विश्लेषकों के साथ बातचीत में टाटा मोटर्स पैसेंजर व्हीलकल्प एंड टाटा प्रैशर इलेक्ट्रिक मोबिलिटी के प्रबंध निदेशक शैलेश चव्हा ने कहा था कि 18 लाख रुपये से ऊंची कीमत वाली कारों में काफी प्रतियोगिता बढ़ने वाली है। उन्होंने कहा, 'लेकिन हमें 12 लाख रुपये से कम कीमत वाली कारों का लाभ मिलेगा, जो मूल रूप से शहरी मगर ई से नीचे आएंगे। इस सेगमेंट में उतनी प्रतियोगिता नहीं है इसलिए हम छोटे-मझोले शहरों में भी प्रवेश के लिए इस अवसर का लाभ उठाएंगे।'

Table for ANGEL ONE LIMITED with columns: NAME OF SBI/AP, Trade Name, NSE Reg. No., BSE Reg. No., MCX Reg. No., NCDEX Reg. No., Regd Address Of Sbi/AP

Table with 5 columns: क्र. सं., विवरण, तिमाही समाप्ति, वार्षिक समाप्ति, वर्ष समाप्ति

Table with 5 columns: क्र. सं., विवरण, तिमाही समाप्ति, वार्षिक समाप्ति, वर्ष समाप्ति

Advertisement for SYLAM featuring '33 YEARS' logo and financial data for 31st Feb 2024. Includes a table with financial metrics and company contact info.

Advertisement for SBI featuring '33 Years' logo and financial data for 31st Feb 2024. Includes a table with financial metrics and company contact info.

Advertisement for Prakash featuring '33 Years' logo and financial data for 31st Feb 2024. Includes a table with financial metrics and company contact info.

होंडा को ईवी की 20% हिस्सेदारी की उम्मीद

दीपक पटेल मुंबई, 9 फरवरी

नवंबर में इलेक्ट्रिक दोपहिया बाजार में प्रवेश करने वाली कंपनी होंडा मोटरसाइकिल एंड स्कुटर इंडिया को उम्मीद है कि साल 2030 तक उसकी कुल बिक्री में इलेक्ट्रिक वाहनों (ईवी) की हिस्सेदारी करीब 20 प्रतिशत तक हो जाएगी। विश्वसनीय मॉडलों की बढ़ती मांग के कारण ऐसा संभव होगा। कंपनी के निदेशक (फिको और विपणन) योगेश माथुर ने बिजनेस स्टैंडर्ड को यह जानकारी दी। होंडा मोटरसाइकिल एंड स्कुटर ने नवंबर में स्वेपेवल बैटरी चालित एफ्टीवाई-ई और फिकेड बैटरी चालित व्हील-ई मोडल उतारे थे। कंपनी इस महीने से इन दोनों मॉडलों की डिलिवरी शुरू करेगी। माथुर ने इस अखबार को वातावरणीय में बताया, 'हम अपने एफ्टीवाई-ई के साथ केवल तीन वाहनों - बैंगलूर, दिल्ली और मुंबई में उतर रहे हैं। बैंगलूर में प्रमुख-ई की डिलिवरी फरवरी से शुरू हो जाएगी और अन्य दो शहरों में अप्रैल से शुरू होगी।' उन्होंने कहा, 'व्हील-ई की डिलिवरी फरवरी में शुरू हो रही है। बैंगलूर, दिल्ली और मुंबई के अलावा वनू, चंदिगढ़ और हैदराबाद में व्हील-ई वेंच रहे हैं।' कुल दोपहिया बाजार में इन छह शहरों की 50 प्रतिशत हिस्सेदारी है। साल 2024 के दौरान देश में करीब 11.48 लाख इलेक्ट्रिक

स्कूटर बेचे गए थे और इनमें पिछले साल की तुलना में 33.48 प्रतिशत की वृद्धि दर्ज हुई थी। फाउंडेशन के आईटी के अनुसार साल में दोपहिया बाजार की बिक्री में करीब 6 प्रतिशत इलेक्ट्रिक स्कूटर थे। साल 2024 के दौरान इलेक्ट्रिक स्कूटर बिक्री में ओला इलेक्ट्रिक, टोयोटा मोटर, बजाज ऑटो, एएन एनजी और हीरो मोटार्स जैसी पांच कंपनियां थीं। माथुर ने बताया कि सर्विस की गुणवत्ता अब किस तरह हो गई है ग्राहक लिए एएएफ सर्विस अहम कारक बन गई है। उन्होंने कहा, 'हम अपनी ईवी बिक्री और सेवा विस्तार में चरणबद्ध तरीके से आगे बढ़ रहे हैं ताकि ग्राहकों को हमारे टैचपॉइंट पर उभरते सेवाएं मिल सकें। हमने कर्मचारियों का अलग समूह नियुक्त कर रखा है जिन्हें केवल ईवी कारोबार के लिए ही भौतिक और ऑनलाइन प्रशिक्षण दिया गया है। हमने उन्हें इलेक्ट्रिक उपकरण उपलब्ध कराए हैं ताकि वे किसी भी ईवी सर्विसेज के दौरान सुविधा रहे।' उन्होंने कहा, 'वॉर्मन में ऐसे बहुत से लोग हैं, जिन्हें उचित ग्राहक सेवा नहीं मिली है। कई ब्रांड इस पहलु पर मजबूत करने हैं। इसलिए हम सुनिश्चित करना चाहते हैं कि ईवी बाजार में हमारे प्रवेश करने पर उभर से कम हमारे प्रवेश करने पर उभर रहे हैं, फिर बिक्री होना चाहिए। हम यह दोपहिया बाजार में इन छह शहरों में मिलने वाली सेवा के समान ही अनुभव मिले।'